

経営シミュレーション研修

キャッシュフロー経営（守り）と 売り上げ（収益）UP（攻め）の バランスを体感してみませんか？

若手経営者のための経営シミュレーション研修です。
これから会社経営をされる人、経営のセンスを学ばせたい社員
是非 この機会に積極的なご参加を！

いつも
お世話になって
おります

おいしだけじゃ
勝てないね

特徴 ~これから企業経営を始める人(最近始めた人)に最適~

その1！ 会社経営は基盤固め(守り)と戦略(攻め)のバランスが重要

……座学だけじゃ学べない

守りのキモ！金とモノの流れをスムーズにせよ
攻めのポイント！顧客満足と他社との差別化だ

その2！ 実経営の要素が詰まったリアルなゲーム

財務の知識(講義)とゲームで実証、体感
ケーキ製造販売会社を運営します

その3！ ネットゲームだから何時でも何処でもグループ対抗
自社に帰って何度でも、トコトン体験(ライセンス貸し出し)

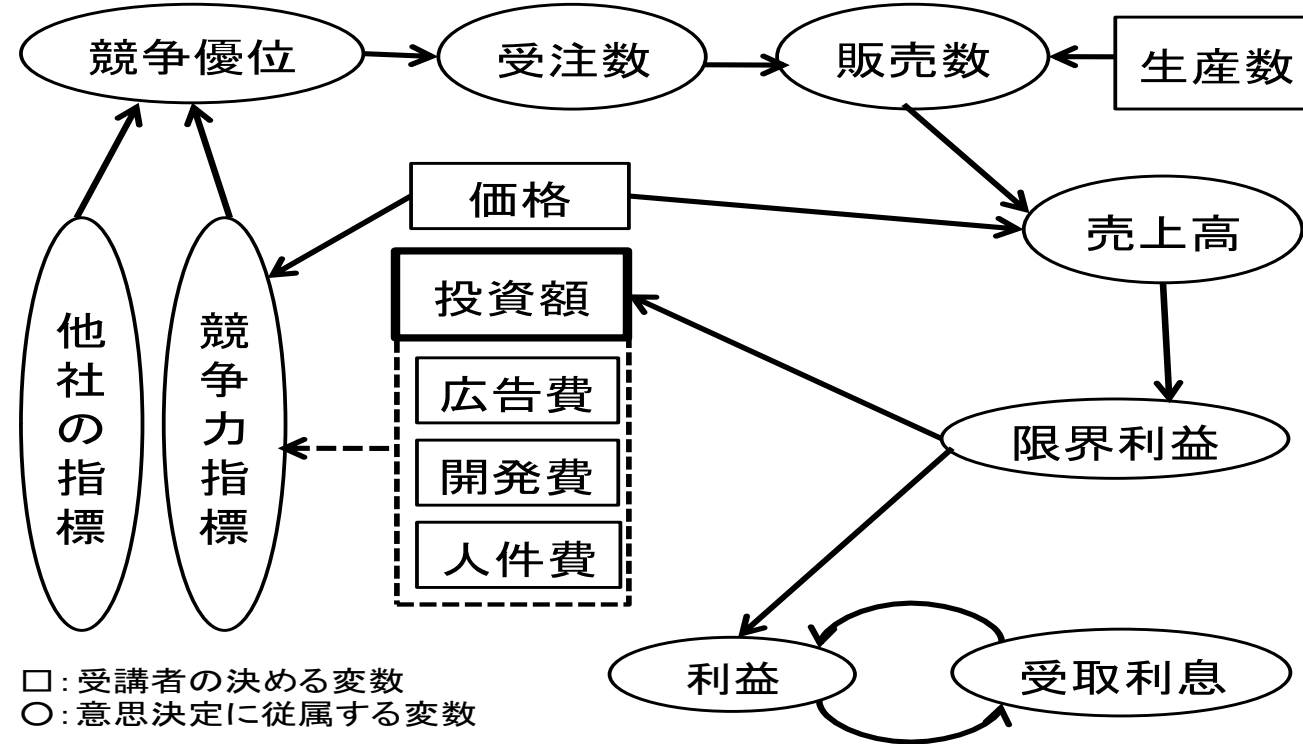


お問い合わせ先(メールでお願いします)
NPO「モノづくり応援隊in大田区」
経営シミュレーション研修担当
Mail info-oota@mono-ouentai.org
URL http://mono-ouentai.org/



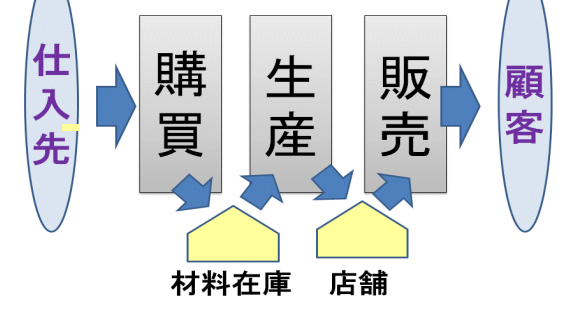
パティシエも経営者

<ゲームの構成>

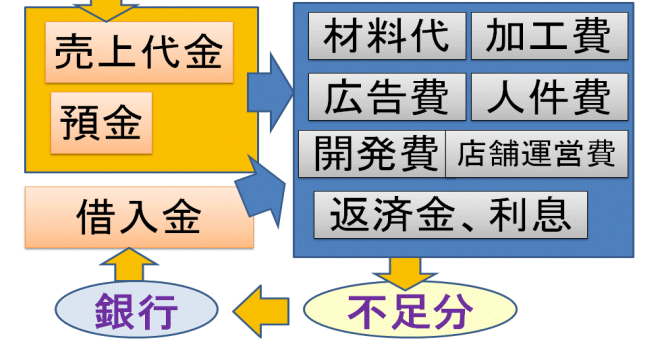


□: 受講者の決める変数
○: 意思決定に従属する変数

モノの流れ



カネの流れ



8期 4: ベーカリー亀

資金源泉		資金使途	
売上代金	388,700	材料代支払	60,000
受取利息	67,077	加工費	17,000
期首現金	670,768	店舗運営費	10,000
借入金	0	開発費	20,000
合計	1,126,545	人件費	40,000
		在庫管理費	
		広告費	
		借入金返済	
		支払利息	
期末現金	882,045	合計	24

意思決定画面例

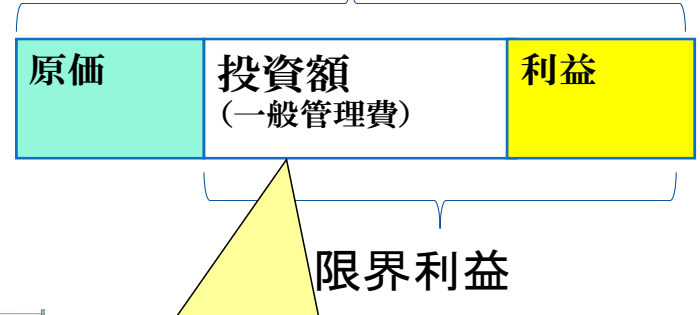
3期 No.1: on

NO	店舗名	立地	売上高	営業利益	経常利益	繰越利益	価格	Staff数	販売数	廃業数	状況
2	ナベタニ	E	170,800	19,800	22,825	-66,675	2,800	2	61	39	-
3	イケタニ	E	182,000	46,000	50,475	-10,025	2,600	2	70	30	-
4	アウトロー	E	175,000	56,000	69,000	179,000	2,500	2	70	10	-
6	eラーニングケーキ店	E	160,000	20,000	30,200	84,200	2,000	4	80	0	-
7	佐川急便	E	198,000	95,000	107,300	203,300	2,000	1	99	1	-
8	ケーキ・KO	E	218,400	34,400	44,975	106,475	2,400	3	91	9	-
1	oh	W	130,000	14,000	21,450	20,450	1,300	2	100	0	混雑
5	delicious de cake	W	174,600	18,600	28,325	28,825	1,800	2	100	0	混雑

6期 No.1:

損益計算書		貸借対照表	
売上高	12,880	流動資産	65,016
売上原価	6,840	・現金	46,036
売上総利益	6,040	・売掛金	12,880
一般管理費	2,260	・製品	4,500
研究開発費	0	・部品	1,600
工場設備	0	・募集費	0
給与	1,250	固定資産	18,400
広告費	0	・本社	13,000
市場調査費	0	・工場	5,400
減価償却費	500	・建設仮勘定	0
在庫管理費	510	負債・純資産の部	
営業利益	3,780	流動負債	6,400
支払利息	0	・買掛金	6,400
税引前当期利益	3,780	・短期借入金	0
法人税	324	固定負債	0
税引後当期利益	3,456	・長期借入金	0
		純資産	77,016
		・資本金	80,000
		(当期末処分利益)	-2,984
		(配当金)	0
		・当期繰越利益	-2,984
		資産合計	83,416
		負債・純資産合計	83,416

業績表示画面例



グループ対抗
限界利益に占める投資額(一般管理費)の比率を適度な水準に維持した会社は

勝つには?

- 基盤面
発注量、在庫量と生産計画のバランスがとれている。
- 戦略面
①長期的な利益と短期的な利益のバランスがとれている。
②一貫した投資戦略を維持している。